

Communiqué de presse
Pour diffusion immédiate

Kronos Technologies et VirtGroup annoncent une entente de partenariat

Toronto, Canada—le 19 janvier, 2017—Ray Adamson, *Chief Customer Officer* (CCO) de Kronos Technologies et Tim Fitzpatrick, président de l'entreprise torontoise VirtGroup, sont fiers d'annoncer leur partenariat, qui vient créer une passerelle entre le *back-office* de VirtGate et le système CRM Kronos Finance. Maintenant, les conseillers en assurances et investissements canadiens vont pouvoir utiliser un système canadien conçu pour eux —en plus des données de qualité intégrées et mises à jour automatiquement dans leur base de données.

« Cette intégration permettra aux agents généraux d'offrir une plus grande valeur aux conseillers », a indiqué monsieur Adamson. « Avec le *back-office* VirtGate, les agents généraux pourront offrir aux conseillers plus de connectivité aux données de leurs clients. Cette intégration augmentera l'efficacité, le rendement et permettra aux conseillers de mieux s'occuper de leurs clients. ».

« C'est simple! Lorsque qu'on fait passer le conseiller en premier, tout le monde en sort gagnant. Pour ce faire, il faut donner aux conseillers toutes les données dont ils ont besoin pour mieux servir les clients. Il faut les rendre accessibles pour que le conseiller puisse choisir ses solutions technologiques librement. Mais nous pouvons maintenant fournir ces données au système Kronos Finance des conseillers. », nous confie Tim Fitzpatrick.

François Levasseur, CEO de Kronos Technologies a dit, « Ce partenariat est à l'avant-garde d'une tendance positive dans notre industrie. Il y a de plus en plus de travail en collaboration entre les entreprises technologiques pour résoudre des besoins pressants à tous les niveaux du marché. C'est sans doute une source d'avantages considérables pour les sociétés d'assurance, les agents généraux, les courtiers de fonds mutuels, les conseillers et leurs clients. ».

VirtGroup offre par l'entremise de VirtGate, un système de gestion canadien de *back-office*, incluant l'intégration de données provenant des manufacturiers de produits. Kronos Technologies, leader dans le développement d'applications Web et mobiles, concepteur des outils Kronos Finance CRM et Kronos ABF- des systèmes conçus spécialement pour les conseillers en assurances et investissements.

À propos de Kronos Technologies

Kronos Technologies est une entreprise spécialisée dans le développement d'applications Web et mobiles adaptées aux besoins des professionnels de la finance et de l'assurance. Nos solutions logicielles révolutionnaires, Kronos Finance CRM et Kronos ABF, permettent aux conseillers d'exploiter leurs données, d'obtenir des renseignements précieux, de découvrir des opportunités importantes et de gérer la conformité. Mais surtout, notre technologie innovante aide les conseillers à investir là où ça compte : faire une différence pour leurs clients. www.kronos-finance.ca

À propos de VirtGate

VirtGate par VirtGroup, est un système de gestion de distribution qui automatise les processus des entreprises de distribution spécialisées en assurance vie ou gestion de patrimoine. VirtGate est utilisé pour suivre tous les aspects du processus d'affaires et intègre les données, depuis et vers les manufacturiers de produits et autres partenaires commerciaux; ce qui supprime tout besoin de saisie manuelle, fournit la gestion de données et les outils de conformité. Notre mission est de toujours innover afin de faire gagner du temps et d'augmenter la rentabilité de nos clients. www.virtgate.com

À propos des systèmes de gestion de la relation client et back-office

Les systèmes *CRM* aident les conseillers à gérer leurs relations clients, à tirer profit leurs données pour en extraire l'essentiel et découvrir des opportunités de vente et de service. Les systèmes *back-office* sont spécialisés dans les activités faites après la soumission d'une application, et sont utilisés par les entreprises de distribution pour gérer les processus. Avec plusieurs choix de systèmes *CRM* à leur disposition, ce qui compte vraiment pour les conseillers, c'est l'accès aux données. L'échange quotidien des données électroniques est une pratique très courante entre les manufacturiers et distributeurs, mais pas entre les distributeurs et les conseillers. Grâce au partenariat entre Kronos et VirtGate, l'accessibilité aux données sera maintenant possible pour les conseillers indépendants.

—30—

Pour renseignements :

Frédéric Otis
Kronos Technologies
1 877 877-5456, ext. 246
fotis@kronostechnologies.com

Tim Fitzpatrick
VirtGroup Inc.
1 800 283-9036
sales@virtgate.com